

「非対面型営業ハンズオン支援」参加企業募集のご案内

新型コロナウイルス感染症による影響が続く中、Webを活用して業績を伸ばしている企業が多く存在しています。顧客も ONLINE 検索等で新規パートナー企業を開拓する事が一般的になり、非対面型営業力の重要性が高まっています。

日立地区産業支援センターでは、非対面型営業により新規顧客の開拓、ひいては事業の再構築を支援するためにハンズオン支援を実施致します。

下記内容にて参加募集をご案内いたします。

記

1. ハンズオン支援内容

非対面型の営業により新規顧客開拓を目指す企業を対象に、当センターのコーディネーターが各社の状況を把握し、課題の抽出と支援を行います。具体的には以下の流れとなります。

- (1) 現在状況と問題意識のヒアリング (初回)
課題の抽出、課題解決のための支援内容の設定 (専門家派遣のアレンジ等)
- (2) 課題解決に対処 (1～3回)
- (3) 課題の纏め 計5回程度 (1回/月を原則)

2. 参加条件

以下の3点を「すべて」満たしていただくことが必要となります。

- (1) 県北臨海地域(※)に事業所を有する中小企業であること
※県北臨海地域：日立市、常陸太田市、高萩市、北茨城市、ひたちなか市、那珂市、東海村
- (2) 自社内の担当者を明確に決めていただくこと。
- (3) 下記共同展示会のいずれかへの参加を積極的に検討していただくこと
 - ①2021年12月1日～3日 「高精度・難加工技術展」(東京ビックサイト)
(参加費：75,000円/社 交通費・宿泊費等：各社で実費負担)
 - ②2022年3月3日～4日 「試作市場」(大田区 Pio)
(参加費：50,000円/社 交通費・宿泊費等：各社で実費負担)

3. 参加費用

無料(専門家派遣の場合、一部有料となる場合があります。)

4. 応募締め切り

7月30日(金)

5. 選定する企業数

5社程度(ヒアリング後に決定させていただきます。)

6. 申込方法：参加申込書リンク (<https://forms.office.com/r/Rgy28W00f1>) 又は左のQRコードより入力 次ページの参加申込書をFAXまたはメールのいずれかにてお送りください。

■本件問い合わせ先

日立地区産業支援センター 担当：南、村上

Tel：0294-25-6121

FAX：0294-25-6125

E-mail：minami@hits.or.jp

(公財)日立地区産業支援センター(南)



※Microsoft Forms での申込先 URL : <https://forms.office.com/r/Rgy28W00f1>

記

1. 申込期日 : 令和 3 年 月 日

2. 申込者の情報 : 下表に記入ください

(1) 企業名	
(2) 代表者氏名	
(3) 担当者氏名	
(4) (同上) 所属・役職	
(5) (同上) 電話番号	
(6) (同上) メールアドレス	

3. 参加目的等 : 下表に記入ください

(1) 参加目的 (右記□欄にチェックマーク 「レ」を記入ください。 複数選択可)	<input type="checkbox"/> 新規顧客獲得 <input type="checkbox"/> 知名度向上 <input type="checkbox"/> その他 (以下に内容を記入) ()
(2) 現時点で希望する 支援内容 (右記□欄にチェックマーク 「レ」を記入ください。 複数選択可)	<input type="checkbox"/> HP の導入あるいは更新 <input type="checkbox"/> 差別化検討 (競争力向上、新規市場開拓) <input type="checkbox"/> 無料ポータルサイト J-Goodtech 登録支援 <input type="checkbox"/> 共同展示会に参加 <input type="checkbox"/> その他、専門家によるサポート (以下に内容を記入) ()
(3) その他 (要望事項等)	

■本件問い合わせ先

日立地区産業支援センター 担当：南、村上

Tel : 0294-25-6121

FAX : 0294-25-6125

E-mail : minami@hits.or.jp