

社員6名海外営業0の町工場が 世界的企業から受注！

ものづくりに専念する町工場や製造業系の中小企業など、これまでに国内のみで活動してきた事業体にとって、海外販路拡大のための人材確保やマーケティング戦略の構築は容易ではありません。それらのハードルによって本来評価されるべき高い技術の販路が国内に限定されるのは、とても残念なことです。海外営業の質に徹底してこだわり抜いた戦略を用い、これまでに中小の製造業町工場など比較的事業規模の小さなお客様を中心に大きな成果をもたらしてきました。その秘訣をお伝えします。

海外市場で不利な競争を強いられることなく、自社製品に有利な展開をするには？海外顧客の自社製品への関心を最大限に引き出すには！そんなノウハウをお伝えします！

日時 **12月7日(木)**

16:00～17:30

場所 ひたちなか商工会議所2F

受講料 無料

* 終了後講師を囲んで交流会を開催します(会費3千円)



講師:小平泰嗣氏

株式会社Gravity代表取締役社長

主催 ひたちなか商工会議所

担当 企業支援部 小泉

TEL: 029-273-1371

FAX: 029-275-2666

Email koizumi@hcci.jp

12月7日開催のセミナーに 参加します

* 交流会に 参加します
事業所名 _____

参加しません
参加者名 _____